Primed®

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

Key Account Manager (M/W/D) Homecare in Vollzeit (40h/ Woche)

DEINE AUFGABEN

- **Strategische Kundenbetreuung:** Du betreust und entwickelst unsere Key Accounts im Homecare-Bereich nachhaltig weiter.
- **Beziehungsmanagement:** Du baust langfristige Partnerschaften mit Kunden, Leistungserbringern und relevanten Marktpartnern auf.
- **Vertrieb und Wachstum:** Du identifizierst neue Geschäftspotenziale, entwickelst individuelle Vertriebsstrategien und setzt diese erfolgreich um.
- **Vertrags- und Konditionsmanagement:** Du führst Preis- und Vertragsverhandlungen und verantwortest die Weiterentwicklung bestehender Kundenvereinbarungen.
- **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Du beobachtest Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen und leitest daraus geeignete Maßnahmen ab.
- **Schnittstellenmanagement:** Du arbeitest eng mit den internen Fachbereichen zusammen, um kundenorientierte Lösungen zu entwickeln und umzusetzen.
- **Reporting und Planung:** Du analysierst relevante Kennzahlen, erstellst Forecasts und berichtest über die Entwicklung deiner Kunden.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb oder Gesundheitswesen.
- Du bringst mehrjährige Erfahrung im Key Account Management oder im strategischen Vertrieb mit, vorzugsweise aus dem Homecare-, Healthcare- oder Medizinprodukteumfeld.
- Du besitzt ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie ein souveränes Auftreten auf Entscheiderebene.
- Durch deine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie in hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein bist du in der Lage, langfristige und vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen aufzubauen und nachhaltig zu pflegen.
- Du beherrschst die gängigen MS-Office-Anwendungen sicher; idealerweise verfügst du zudem über Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen.
- Du bringst die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen innerhalb Ihres Verantwortungsgebiets mit und verfügst über einen gültigen Führerschein der Klasse B.

DAS ERWARTET DICH

- Ein abwechslungsreiches und interessantes Aufgabengebiet
- Ein modernes und expandierendes Unternehmen
- Eine attraktive und leistungsbezogene Vergütung, bestehend auf Festgehalt und Provision
- Ein Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, sowie Smartphone und Notebook
- Ein vertrauensvolles Arbeitsklima und flache Hierarchien für kurze Entscheidungswege

Primed® Halberstadt
Medizintechnik GmbH
Personalabteilung (Z.Hd Hr Richter)

Haben wir dein Interesse geweckt?
Dann bewirb dich schriftlich oder per E-Mail.